

**SUMMERING AV KICKOFF – NOVEMBER 2016**

## VÄLBESÖKT KICKOFF!

210 personer från 144 företag i Norduppland samlades igår kväll för kickoff med Affärskompetens Nu. Jättekul att så många kunde komma! Tack till alla er som var på plats och förgyllde kvällen, trots snökaos på vägarna.

Vilken härlig energi och vilket underbart sällskap vi fick uppleva under både mingel och middag! Det är kul att se alla nya kontakter som knyts och att tillfällena att byta erfarenheter verkligen tas tillvara. Att vi dessutom fick mycket god mat och en fantastisk inspirationsföreläsning av Petter lyfte det hela ännu en nivå! Här kommer en kort summering av kvällen.



På sidan 2 och 3 finns en sammanfattning av vad analysfasen har visat hittills och vad projektet kommer att kunna erbjuda deltagande företag framöver.



## ANALYSEN ÄR VIKTIG!

Innehållet i utbildningar och andra aktiviteter i projektet bygger på de behov som ni har uttryckt under analyserna.

Det är viktigt att alla företag genomgår en analys. Både för er företagens egen skull och för att projektet verkligen ska kunna erbjuda den kompetensutveckling som är mest prioriterad för er.

Vi har satt in extra analysträffar under november för de företag som är nytillkomna i projektet och för de företag som ännu inte haft möjlighet att göra analysen. **Gå till**

**[www.affarskompetens.nu/foretagsanalys](http://www.affarskompetens.nu/foretagsanalys)** för att boka in dig på novemberträffarna.

Det kommer även finnas möjlighet att göra analysen på egen hand hemma vid datorn med hjälp av stödmaterial, som vi snart kommer att kunna erbjuda. Mer information kommer när det är klart!

## VAD HÄNDER NÄRMAST?

De sista analyserna genomförs och upphandlingar av utbildningar pågår.

Affärsutvecklarna finns som ert stöd för att diskutera utvecklingsplanen och omsätta nya kunskaper till nya handlingar och resultat. **Mot slutet av november kommer det att finnas möjlighet att boka möte med affärsutvecklare.**

**Under december planeras även för ett par föreläsningar.**

Alla anmälningar till utbildningar med mera kommer framöver att ske via inloggning på webben.

**Vi håller er uppdaterade via mail när det finns bokningsbara aktiviteter.**

## OM ANALYSFASEN

### Kort om företagen som deltar i Affärskompetens Nu:

286 företag är för närvarande (början av november) registrerade i projektet och fördelar sig så här mellan kommunerna:

**Heby 32 företag**  
**Tierp 114 företag**  
**Älvkarleby 20 företag**  
**Östhammar 120 företag**

*Vi har fortfarande möjlighet att ta med ytterligare ca 15 företag i projektet! Prata med dina kontakter och tipsa oss gärna till [info@affarskompetens.nu](mailto:info@affarskompetens.nu)!*

Mer än hälften av deltagarna, **ca 160, är soloföretag**  
**Drygt 100 är mikroföretag** (1-9 anställda)  
**Ca 20 företag har 10-20 anställda.**

Totalt involverar projektet ca **850-900 personer** med anställda inräknade!

Projektets deltagare har spridning inom många olika branscher, men **de största branscherna som är representerade i projektet är handel, bygg, juridik/ekonomi, jordbruk och tillverkning.**



## RESULTAT HITTILLS AV ANALYSFASEN

Ca 200 av företagen i projektet har hittills genomfört sin analys. Nedan finns exempel på vad det har visat. (När alla deltagande företag är klara med sina analyser uppdateras resultat och utbildningsplan)

### Mest efterfrågade huvudområden när det gäller utvecklingsbehov

1. Marknad och kunder
2. Ekonomi
3. IT och digitalisering
4. Produkter och försäljning
5. Personligt/egen utveckling

I diagrammet nere till vänster visas vilka områden som flest har önskat utbildning inom.

### "10 i topp" efterfrågade utbildningar

1. Struktur och effektivitet
2. Marknadsplan & strategi
3. Personligt ledarskap
4. Lönsamhet
5. Sociala medier
6. Officepaketet
7. Formulera affärsidé, vision
8. Marknadsföringens grunder
9. Balans/stresshantering
10. Hemsida

### Annat som har framkommit:

- Många vill förbättra sin lönsamhet
- 40% planerar att nyanställa inom 2 år
- Många driver familjeföretag
- Vanligt med läs- och skrivsvårigheter
- Många har låg datorvana
- Många upplever stress
- Hos 13% är generationsskifte eller försäljning aktuellt inom 2 år

### Under analysfasen har vi bland annat:

- Arrangerat 5 informationsträffar
- Arrangerat 22 analysträffar

...där totalt 320 personer har deltagit och tillsammans har investerat 2400 timmar

## VAD KOMMER PROJEKTET ATT ERBJUDA?

Ni kommer att erbjudas följande insatser.

### Utbildningar

Utbildningarna kommer att vara korta (2, 4 eller 8 timmar) med tydligt avgränsat innehåll för att det ska vara effektivt, och enkelt att välja rätt.

Utbildningarna kommer att hållas i mindre grupper om 10-15 personer, med många praktiska övningar för att ge mer nytta.

Utbildningarna kommer att arrangeras på vardagar, på både dag- och kvällstid. Många utbildningar erbjuds vid flera tillfällen och på olika orter i Norduppland. De första utbildningarna startar i januari-februari.

Preliminärt börjar vi med Officepaketet, Att sätta, formulera och nå mål samt Struktur och effektivitet.

Totalt räknar vi med ca 40 olika utbildningar och 150 kursstarter under 2017-2018.

### Föreläsningar

Föreläsningarna kommer att hållas för relativt stora grupper, 50-70 personer/tillfälle. Totalt planeras för ca 15 föreläsningar.

De innehåller inte så många praktiska övningar, utan hålls ibland som inspiration (t ex en förebild som berättar) och ibland som information (t ex pension och försäkringar)

### Nätverksträffar

En bra chans att knyta nya affärskontakter och byta erfarenheter! Vi planerar för 5 nätverksträffar under projektet.

### Uppföljning individuellt

(endast för företagsledare)

De utvecklingsplaner som ni arbetar fram under analysträffarna kommer bland annat att användas som underlag i de individuella uppföljningsmöten som sker med affärsutvecklare, antingen via telefon eller fysiskt möte. Varje företag har möjlighet till 3 möten/år med projektets affärsutvecklare, som fungerar som bollplank samt som stöd i att följa upp mål, aktiviteter och användning av nya kunskaper. Vid behov leder mötet till vidare kontakt med t ex Almi Företagspartner eller annan företagsfrämjande aktör.

### Uppföljning i grupp

(endast för företagsledare)

Uppföljning i grupp är ett fysiskt möte där 8-10 personer deltar per tillfälle. Varje företag har möjlighet att delta i 1 gruppmöte/år. Fokus ligger här på erfarenhetsutbyte och samtal kring utvecklingsplanen.

Vi tittar även på möjligheter att arrangera träffar med strukturerat erfarenhetsutbyte kring specifika ämnen där företagare delar med sig av lärdomar och erfarenheter på olika teman!

*Vi kommer att hålla er uppdaterade via mail om när det finns mer detaljerad information, datum för aktiviteter och när det går att börja boka!*

Alla bokningar av utbildningar, träffar med affärsutvecklare, föreläsningar med mera kommer att ske via inloggat läge (Mina sidor) på [www.affarskompetens.nu](http://www.affarskompetens.nu) (Alla företag får inloggningsuppgifter i samband med analys)

Vi håller just nu på att utveckla vår webb, med nytt utseende och nya funktioner för bokningar samtidigt som vi upphandlar utbildningar. Vi meddelar projektets deltagare via mail när bokningarna kan starta och hur det kommer att gå till. Vi jobbar på så snabbt vi kan!

### Alla deltagande företags ansvar:

- Signera och lämna in **närvarorapporter** vid varje träff
- Respekt för varandras tid och pengar. **Anmälningar** till utbildningar och andra aktiviteter **är bindande**. Även om du inte betalar för utbildningar och andra insatser så finns det kostnader i projektet för varje bokad plats. Låt oss använda de medel vi fått via ESF på effektivt sätt. Med full närvaro kan vi erbjuda er mer av insatser, aktiviteter och stöd
- Bidra genom att **svara på utvärderingar**, som vi kommer att hålla kortfattade. Det hjälper projektet att löpande utvecklas till er fördel samt tar lärdomar vidare för framtiden och till andra
- **Avsätt tid** för er kompetensutveckling, det är en investering!

**NU KÖR VI!  
VI FINNS HÄR FÖR DIG.  
DU ÄR VIKTIG!**